



MAINIOKSI MYYJÄKSI aktiivisen myyntityön perusteita, 2 pv

Koulutuspäivät

13.-14.11.2019 klo 9.00-16.00
18.-19.3.2019 klo 9.00-16.00

Kohderyhmä

Sinä, joka kaipaat aktiivista uutta otetta myyntityöhösi. Sinulla ei tarvitse vielä olla työpaikkaa, kiinnostus riittää syyksi tulla mukaan! Tai voit olla jo myyntityön osaaja, ja tulla hakemaan uusia näkökulmia työhösi. Näiltä koulutuspäiviltä saat rohkeutta ottaa yhteyttä asiakkaisiin ja itsellesi varmuutta työn tekemiseen. Lisäksi varmistellaan, mistä meidän myyntityö lähtee liikkeelle – asiakkaista ja heidän tarpeista. Ja mikä ettei, jos oikein innostut aiheesta, niin meillä on mahdollisuus jatkaa monimuotoisesti tutkintoon astikin!

Koulutuspaikka

Ammattiopisto Tavastia, Hattelmalantie 25, Hämeenlinna.

Kustannukset

Koulutuspäivän hinta on 125 € + alv 24 %

Ilmoittautuminen

Viimeistään kahta viikkoa ennen koulutusta osoitteessa
www.opistopalvelut.fi/vanajakoulutus/

Koulutuspäivien sisältö

1. päivä

- Minäkö myyjä? Hyvän myyjän kolme taitoa – persoonallisuudesta avuksi
- Missä kaikkialla olemme kuulolla? – myyntityön kanavat yleisesti
- Mistä niitä asiakkaita revitään?? – työkaluja asiakashankintaan
- Hissi epäkunnossa! – kiivetään rappuja pitkin kohti kauppaa
- Päätökseen asti tämä kauppa, osa 1

2. päivä

- Digitaaliset ja perinteiset palvelukanavat – sovussa vai riidoissa?
- Asiakkaan arvoarvaukarta – asiakkaalle synnyttävän arvon tunnistamisen ja luomisen työkalu
- Uteliaisuus on valttia – kysymystekniikat käyttöön
- Myyntityön peruskaavoja – numerot haltuun
- Päätökseen asti tämä kauppa, osa 2

Lisätiedot

Kouluttaja Satu Vuori, puh. 050 4400 426
satu.vuori@kktavastia.fi

Koulutussihteeri Päivi Aaltonen, puh. 050 440 0846
vanajakoulutus@kktavastia.fi